



M3 Consultancy

Candidate Pack

m₃ consultancy

M3 is een consultancy boetiek met een eigenzinnig karakter, gespecialiseerd in Strategy & Operations vraagstukken



Strategie & Operatie

We werken aan strategische projecten voor bedrijven met een fysieke operatie



Pragmatisch resultaat

We werken nauw samen met onze klanten en zorgen voor duurzaam resultaat



Nuchter & Eigenzinnig

We zijn een klein team en niet bang om onze mening te geven

We werken voor gerenommeerde (inter-)nationale klanten met doorgaans een herkenbare fysieke operatie



Roto Smets Group

ACTION



RIJK ZWAAN

AIRBUS



KWANTUM



Hartstichting

KLM

apollo **VREDESTEIN**

Menzies
AVIATION



transavia



Unilever

bol.com

TATA



Rabobank

NRG

frieslandfoods

sanoma



Schiphol
Group

NedTrain

EGERIA

KONINKLIJKE
DE VRIES
SCHEEPSBOUW

Martinair CARGO

VENDIS
CAPITAL

sandd.

Leen
Bakker

alliander

Intertoys



Rijkswaterstaat
Ministerie van Infrastructuur en Milieu

DHL

GILDE EQUITY MANAGEMENT

WAT DOE JE?

Een van de leukste onderwerpen vind ik commercie en supply chain met elkaar verbinden. Hoe maak je commerciële plannen concreet in besturing, planning en in de fysieke keten? Excellente uitvoering, slim en simpel ingericht.

Bijvoorbeeld, een post marktleider wil groeien in andere productsegmenten. Er moest een nieuw proces komen en pull in plaats van push door de keten heen te plannen. Uiteindelijk leverde het nog besparingen op ook. In goede oplossingen gaan betere prestaties richting klanten, lagere kosten en minder voorraden vaak hand in hand.

WAAROM M3 CONSULTANCY?

M3 Consultancy biedt voor mij de combinatie van ondernemerschap, variatie, inhoud en een goed team. Opdrachtgevers binden en blij maken. Telkens werken aan nieuwe onderwerpen bij verschillende bedrijven. Die bedrijven helpen verder te komen. En gericht op prestatie en plezier.

ARJAN VAN MOORSEL

1999	Master Business Administration
2000	Océ Technologies, Business Manager
2007	OC&C Strategy Consultants, Consultant
2008	M3 Consultancy, Partner



 arjan@m3consultancy.nl

 +31(0)6-81135370

Hoe we werken

WERKWIJZE

UITVOERBAAR ADVIES

We geloven er sterk in dat het succes van onze klanten ons eigen succes is. We werken daarom nauw samen met de klant om de aanwezige kennis te benutten en begrip, betrokkenheid en eigenaarschap te waarborgen.

Tijdens onze projecten combineren we diepgaande supply chain kennis met (kwantitatief) analytische

vaardigheden om echte impact te creëren. Specialisten worden betrokken waar nodig.

De verandering wordt gerealiseerd door sterk programma-management in samengestelde klant-consultant teams. Tijdens onze projecten dragen we onze methoden over op de medewerkers van de klant, zodat een duurzaam resultaat bereikt kan worden.



WHAT'S IMPORTANT TO US IS A LONG TERM, SUSTAINABLE RESULT, NOT A REPORT



WERK & PRIVE

BALANS

Als je plezier hebt in wat je doet, dan ben je er continu mee bezig. Maar het moet wel in balans blijven. Werkweken boven de 50 uur zijn eerder uitzondering dan regelmaat.

Bij M3 Consultancy werken ambitieuze en gedreven consultants met passie voor wat ze doen. Door training en coaching op maat ontwikkelen zij zich

elk op hun eigen tempo en op vlakken waar zij zelf de toegevoegde waarde zien.

Bij M3 Consultancy werk je in kleine teams met ervaren collega's: associates, managers én partners. Dit doen we in Nederland, maar ook daar buiten. Deze 'on the job' ervaring versterkt de ontwikkeling en zo krijg je de vaardigheden als consultant snel onder de knie.

WAT DOE JE?

Voor een van onze klanten hebben we een commerciële strategie ontworpen voor de komende jaren. Hiervoor heb ik een model gemaakt om de grootte van de markt zowel terugkijkend als richting de toekomst in te schatten. Ook hebben we veel partijen binnen de sector geïnterviewd om een goed beeld van de markt en de prestaties van onze klant te krijgen. Hierdoor hebben we onze klant kunnen adviseren over de marktsegmenten waarin ze juist wel of niet actief moeten zijn en wat ze moeten doen om de aankomende jaren te kunnen groeien. Dit project combineerde precies wat ik leuk vind aan consulting: het doorgronden en modelleren van de markt en het bedrijf en dit vervolgens vertalen naar een concreet advies.

WAAROM M3 CONSULTANCY?

Wat mij het meest aanspreekt is het type projecten: ik vind zowel de vraagstukken als het type klanten waarvoor we werken erg interessant. Daarnaast is de grootte van M3 voor mij een plus. Doordat we in kleine teams werken, krijg je meteen veel verantwoordelijkheid. Hierdoor had ik vanaf dag 1 het gevoel dat ik waarde kon toevoegen voor de klant. Als laatste is het erg leuk en motiverend dat iedereen bij ons meedenkt en werkt aan de strategie van M3 zelf, het eigenaarschap en ondernemerschap motiveren mij enorm.

MILOU HAMER


2018 MSc Operations Research & Quantitative Logistics

2019 M3 Consultancy, Associate

2022 M3 Consultancy, Senior Associate



 milou@m3consultancy.nl

 +31(0)6-46724165

BEN JIJ DE AMBITIEUZE **ASSOCIATE** DIE WE ZOEKEN?

Ben je een teamspeler, met solide analytische vaardigheden die resultaatgericht werkt en goed georganiseerd is? Beschik je over sterke verbale en geschreven communicatieve vaardigheden zowel in het Nederlands als in het Engels? Dan ben jij misschien wel de ambitieuze starter die we zoeken!



1. AANMELDEN

CV en cijferlijsten

Overtuig ons dat jij de ambitieuze starter bent die we zoeken!
Stuur je CV en cijferlijsten VWO & WO naar recruitment@m3consultancy.nl

2. INTAKE

Persoonlijk gesprek

Tijdens dit gesprek kun je ons wat beter leren kennen en dat geldt andersom natuurlijk ook. In dit gesprek krijg je alle ruimte om vragen te stellen over onderwerpen als consulting, specialisatie, bedrijfscultuur, ontwikkeling, persoonlijkheid en motivatie. Indien er een wederzijdse klik is, plannen we graag de interviews met je in op een tijdslijn die jou het beste uitkomt.

3. INTERVIEWS

Case interviews

Na het online assessment volgen twee case interviews, die ieder ook beginnen met een kort persoonlijk gesprek. Daarna vragen we je om een korte (kwantitatieve) case op te lossen, omdat we het belangrijk vinden om een indruk te krijgen of je analytisch ingesteld bent, hoe je problemen structureert en hoe je jezelf presenteert.

Je krijgt de case ter plekke door de interviewer uitgelegd en je kunt je dus niet inhoudelijk voorbereiden op de case. Na afloop van het tweede case interview hoor je in principe of M3 Consultancy je een aanbod doet.

WAT DOE JE?

Een van mijn eerste projecten had betrekking op de planning van securitypersoneel binnen de luchtvaartsector. De omvang en complexiteit van het proces maakte dat het integrale overzicht verloren was en kosten sterk toenamen. Onze analyse liet zien dat het oplossen van een andere manier van plannen tot grote besparingen kon leiden zonder op kwaliteit in te leveren. We zijn de verbeterpunten nu aan het implementeren; wat weer heel andere uitdagingen met zich meebrengt.

Gezien mijn passie voor lucht- en ruimtevaart had ik me geen betere start bij M3 kunnen voorstellen. Het heeft zeker bijgedragen aan mijn ambitie om mijn kennis en expertise op dit gebied verder te ontwikkelen.

WAAROM M3 CONSULTANCY?


Wat ik aantrekkelijk vind aan consultancy is de diversiteit aan projecten. Dit zorgt er voor dat ik continu word uitgedaagd om tot de kern van problemen te komen. Tegelijkertijd biedt het mij de kans om met experts uit verschillende industrieën te werken. Het voordeel aan M3 is dat ik 1-op-1 met mijn manager aan een project werk. Een ultieme kans om te leren van de ervaren collega en mijn analytische skills in rap tempo te ontwikkelen.

BAS CEULEMANS

2016	MSc Air Transport & Operations
2017	M3 Consultancy, Associate
2020	M3 Consultancy, Senior Associate



 bas@m3consultancy.nl

 +31(0)6-38914689

**STUUR JE CV EN CIJFERLIJSTEN VWO & WO NAAR
recruitment@m3consultancy.nl**